

集え 挑戦者!
目指すは
「頂点」

ベルテクス

Challenge with us!
Reach for the vertex.

集え 挑戦者!
目指すは

「頂点」

ベルテクス

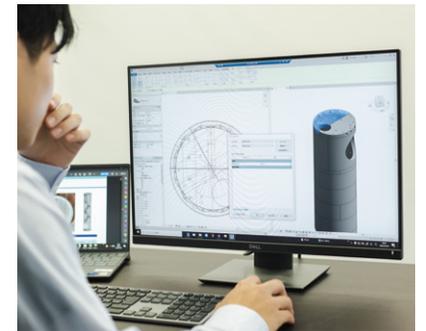
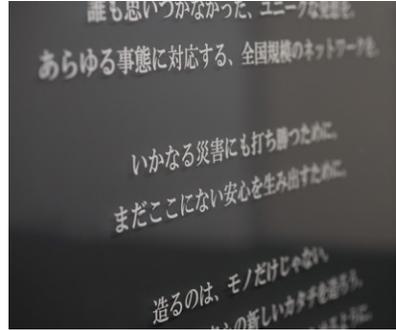
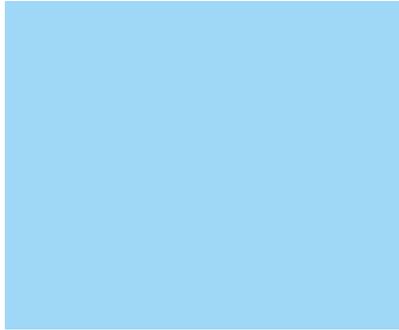


自然災害の絶えないこの国で、
人々が安心して暮らせる世の中を造りたい。

困難な状況やニーズにも対応できる
オンリーワンの技術、ユニークな発想、
そして、全国規模のネットワークをもって
いかなる災害にも打ち勝つ。

私たちと共に安心の「頂点」を目指す
新たな「挑戦者」を待っています。

Challenge with us!
Reach for the vertex.



INTERVIEW **【社員紹介】**

突き詰める力が、成長を加速させる！

ベルテックスの社員は、人一倍強い好奇心と探究心の持ち主。「なぜ？」や「もっと」という気持ちを原動力に、物事を突き詰める力に長けています。仕事と趣味、そこで得られた経験は、相乗効果によって自分自身の成長を加速させます。

忙しい日々の中、オンとオフを切り替えながら仕事に、趣味に、どのように向き合っているのか、先輩たちのリアルボイスを伝えます！



先輩社員が語る！ INTERVIEW

01

挑戦と継続が 人を成長させる!!

学生時代にコンクリートについて研究していたので、
その知識や経験を活かせる会社としてベルテクスを選びました。

コンクリートは石と水とセメントといった
単純な材料で作ることができます。

そこにベルテクスの技術を加えることで、
街を支えるほど大きく複雑な製品に化けます。

現在は設計者として街を支えるコンクリート製品の設計をしており、
自社製品の提案図面の作成、構造検討などを行ってます。
ものづくりは試行錯誤の連続ですが無事図面ができ上がったとき、
設計の楽しさを感じられます！



生ボイスは
こちら！

森 祥祐介

Shosuke Mori

コンクリート事業部 第2設計室

2020年入社

工学部 建築・都市環境工学科卒

趣味

スケートボード





チームベルテクス！

ベルテクスに入社し、様々な製品を設計してきました。
一つの製品を作るのに自分一人ではうまくいかずに挫折そうになったときもあります。
そんな中で、営業、工場、先輩にアドバイスをもらったり、ときにはフォローしてもらって
自分が設計したものが実際工場で作られて現場に置かれたときは、かなり嬉しかったです！



仕事終わりや週末には
スケートボードをしています。やりがいはな
んといっても、できな
かったトリックができた
時の達成感です！スケボーを
継続しているとできることが増えていき、
自分の成長を感じることができます。
目標を達成するために挑戦したいと思う気持ちは
スケボーも仕事も同じです！

これから就職活動をしていくと悩みや不安も多くなり、
誰かに相談することもあると思いますが
自分の考えをしっかりと持つことを大切にしてください。
他人任せにしまうと、
後悔したときに人のせいにしてしまいますから。
最終的には直感でも良いので、自分で決めましょう！





生ボイスは
こちら！

新家 直樹

Naoki Shinya

技術管理部

技術システムグループ

2013年入社

理工学域・環境デザイン学類

(現：地球社会基盤学類) 卒



先輩社員が語る！ INTERVIEW 02

ロジカルな思考が 業務の幅を拓ける！

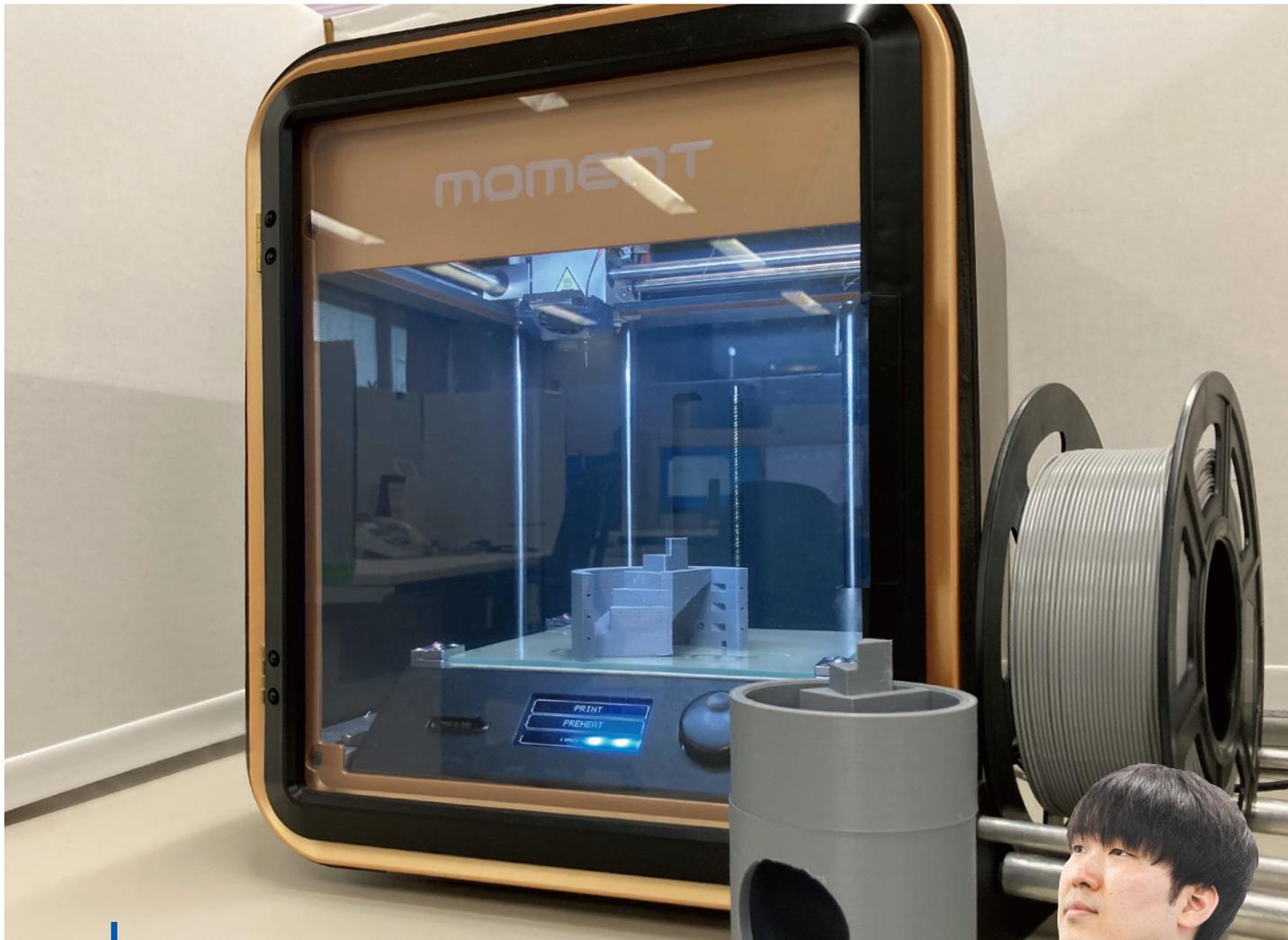
学生の頃からものづくりに興味があり、その中でも「コンクリート製品を通して、人々の暮らしを支える」ベルテックスのビジョンに惹かれて入社を決めました。現在は社内のICTやDXの推進を行っています。

3Dcadや3Dプリンター、RPA、ドローンの活用を図りながら普段の業務としてPCなどのハードやソフトの管理、プログラム作成を担当しています。

仕事の作業効率や品質を上げるために、設計や営業の担当部署から相談を受けて、その解決方法を考える日々です。

趣味
ボードゲーム





「DXといえば新家」と言ってもらえたら

今までは全て2Dで設計をしていたので、複雑な形状の製品や現場だと、どうやって製造するのか、どうやって施工するのか、というイメージが掴みにくいという現状がありました。

3Dプリンターで模型として出力することで、設計者はもちろん、製造する人、施工する人、みんなが一発でイメージを共有できるようになりました。

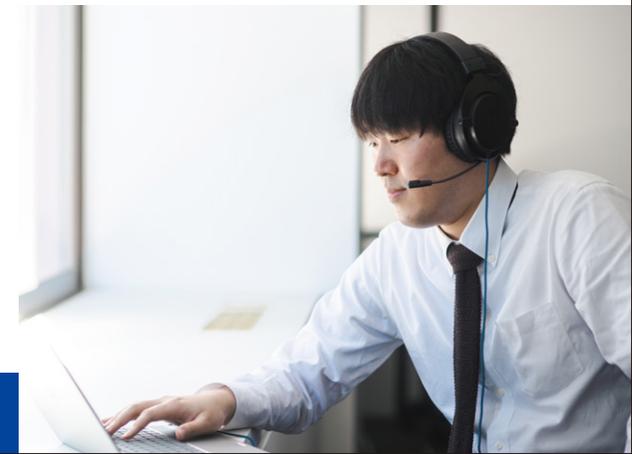


僕の趣味はボードゲーム。

ボードゲームはルールが複雑で説明が大変なんです。その分、ルールを理解し楽しく遊んでもらったときは嬉しいですね！

順序立てた分かりやすい説明を追求した結果、物事を整理して考えられるようになりました。これは今のプログラミング業務でも活かしてます！プログラムの処理順番を考え、欲しい結果を得るためには論理的な思考をすることが大切なんです！

「いい会社」の条件というと、給料が多いこと、プライベートの時間が取れること、いろんな経験を積んで成長できること、などなど様々あるのでしょうか。当然人によって優先順位が異なります。自分が会社に求めることの優先順位を明確にしておくこと、会社選びもスムーズに進むかと思います。



未知の世界に飛び込む行動力!

学生の頃から自然災害に恐怖を感じており、
防災のための製品を作るメーカーに入社したいと思い、
社員の方の優しい雰囲気もあってベルテクスを選びました。
現在は、工事の図面作成を行う建設コンサルタントに対して、
自社製品を取り入れてもらうための営業を行っています。

営業をしていると

ルート営業だけでなく新規営業することもあります。
そこで私が心がけていることは、とにかく行動すること。
行動した結果、新たな出会いや新規開拓に繋がった時は
すごく嬉しいです!



生ボイスは
こちら!

林 里香

Rika Hayashi

コンクリート事業部 東日本開発営業部

2016年入社

外国語学部 中国語学科卒

趣味
食べ歩き

先輩社員が語る!

INTERVIEW

03





食べ歩きが趣味なので、新しいお店を探して開拓していくのが好きです。
行きたいお店はたくさんあるし、どんどん増えるので、気になったら躊躇せずに行ってみます。
美味しいものに出会うには行動力がとにかく大切なんですよね。
趣味で培った行動力は仕事でも活かしていて、はじめてのお客様に対しても臆せず営業しています！



目標是用中文提出建议！（目指すは中国語で提案！）

外国語が好きなので、中国語の勉強は続けています。
他にも英語や韓国語も話せるようになりたいです。
まずは展示会等で中国語を使って提案できる営業を目指しています！

私は文系大学卒業で、女性として営業をしています。今は建設業界でも女性の営業職が増えているので、ぜひチャレンジしてみたいと思います！

段取りを 制するものは仕事を制す!

大学での知識を活かしプライベートとの両立を考えたときに、ベルテックスの業務内容と就業体制が自分の理想に近いと感じ就職を決めました。現在は生産管理として工場で、製造や品質管理・出荷作業などを行っております。製品の品質は会社のイメージに直結するので、製造出荷時の際は細心の注意を払って点検をしています。

僕はアウトドアが趣味なので、月に1度はキャンプやカヤックなどを楽しまます。屋外でのレジャーは、当日のコンディションを想定し、ベストな装備の選択や持ち出す道具のメンテナンスなどの事前の準備が大切です。下調べや事前の準備をしっかりと行うことで、現地での充実度が全く違うんです!



生ボイスは
こちら!

遠藤 司理

Kazumichi Endo

千葉工場

2021年入社

生産工学部 土木工学科卒

趣味
アウトドア





生産の知識を営業に活かしたい！

現在は生産管理の仕事や自社製品について日々勉強しています。
いずれは生産管理の知識を活かし、
技術的な提案ができる営業を目指しています！



千葉工場は毎月3000トン以上のコンクリート製品を製造しております。その中で効率よく製造するために、趣味と同様で事前にしっかりと段取りを組み、準備を重ねることを大切にしています。事前準備がしっかりでき、効率よく美観の製品ができあがった時の達成感はたまりません！

今後、就職活動をする方にアドバイスするとしたら、自分の理解度を上げる事だと思います。自己分析を行い、自分の特徴やなりたい像をよく理解して今一度向き合ってください。





想定力の向上が提案の質をあげる！

会社の合同説明会で人事の方と仲良くなり
その雰囲気に着かれてこの会社に決めました。

最初から営業担当を希望して入社し、
現在は名古屋を拠点に、官公庁や建設コンサルタント、
建設会社に対して自社の技術を活かした提案や
製品販売の営業を行っています。

営業は製品を販売することで利益を生み、
会社を支える重要な職種です。

商談を成立させるためには先を読む力が大切。

現状の課題は何か？何を求めているのか？

最終的にどうしたいか？などを自分なりに想定し臨んでます。

商談が成立した時は営業していてよかったと思います。



生ボイスは
こちら！

寺下 孝之

Takayuki Terashita

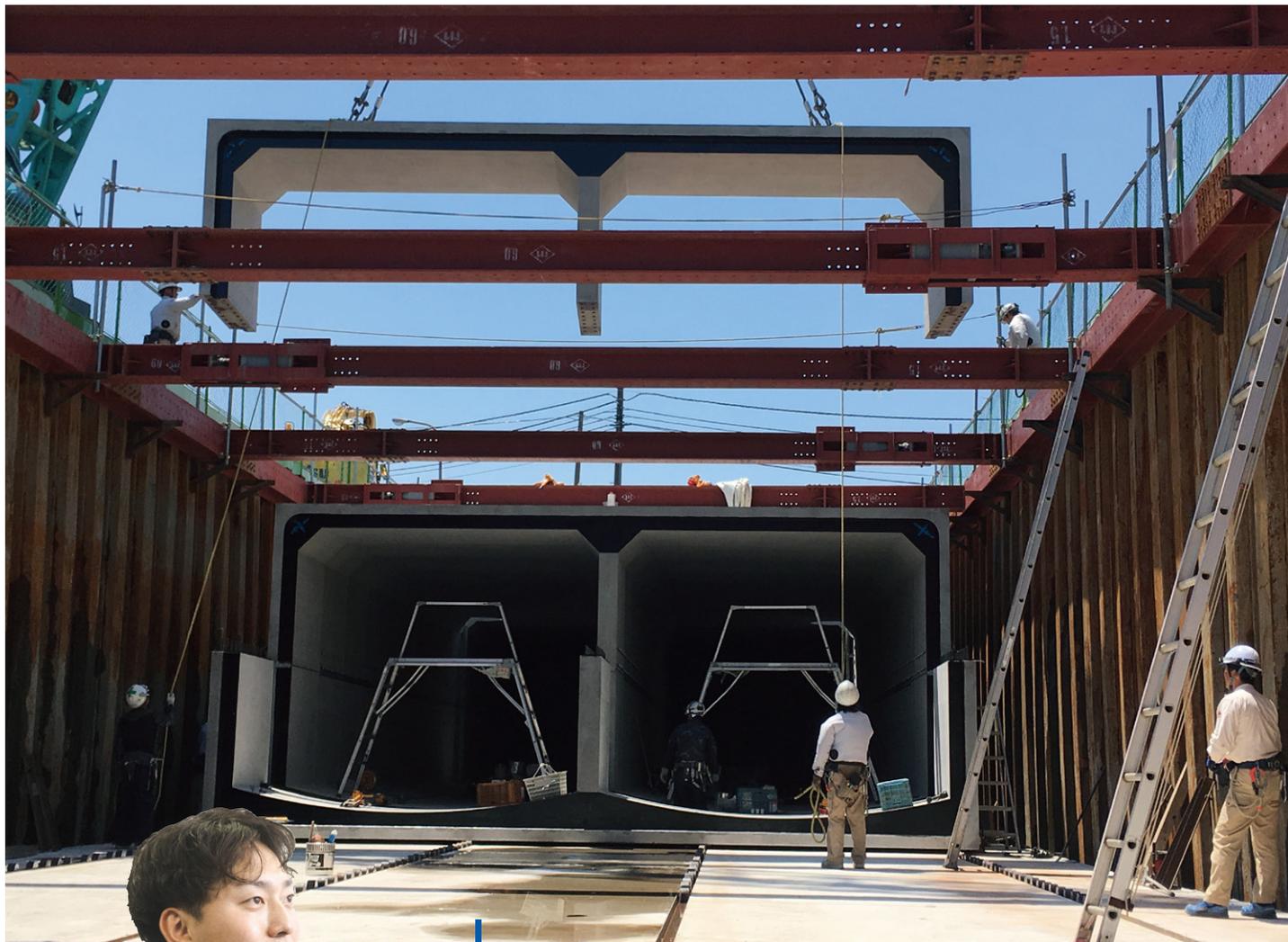
コンクリート事業部 中部営業部

2015年入社

経済学部 経済学科卒

趣味
ゴルフ





目標は具体的に！

現状はイチ営業マンとして、目標売上を達成するため日々頑張ってます！
ゆくゆくは35歳で管理職になって、
優秀な営業職の育成に力を入れたいです。



社会人になってからゴルフを始めました。
ゴルフは先読みするスポーツです。カップインするために
・どの方向に打てばいいのか？
・どのくらい飛ばせばいいのか？
を常に想定する力が必要。
これは、仕事にも繋がります。商談成立というカップイン
を目指し、成功への道筋を想定しています。



就職活動で何から始めればいいのかわからない人は
まず自分がどんなことに興味があるのかを
考えてみてください。
その中で防災・減災といった暮らしを支えることに
興味がある人は当社と一緒に働きましょう！



生ボイスは
こちら！

森口 高靖

Takayasu Moriguchi

防災事業部 岡山営業所

2020年入社

法学部 法律学科卒



先輩社員が語る！ INTERVIEW

06

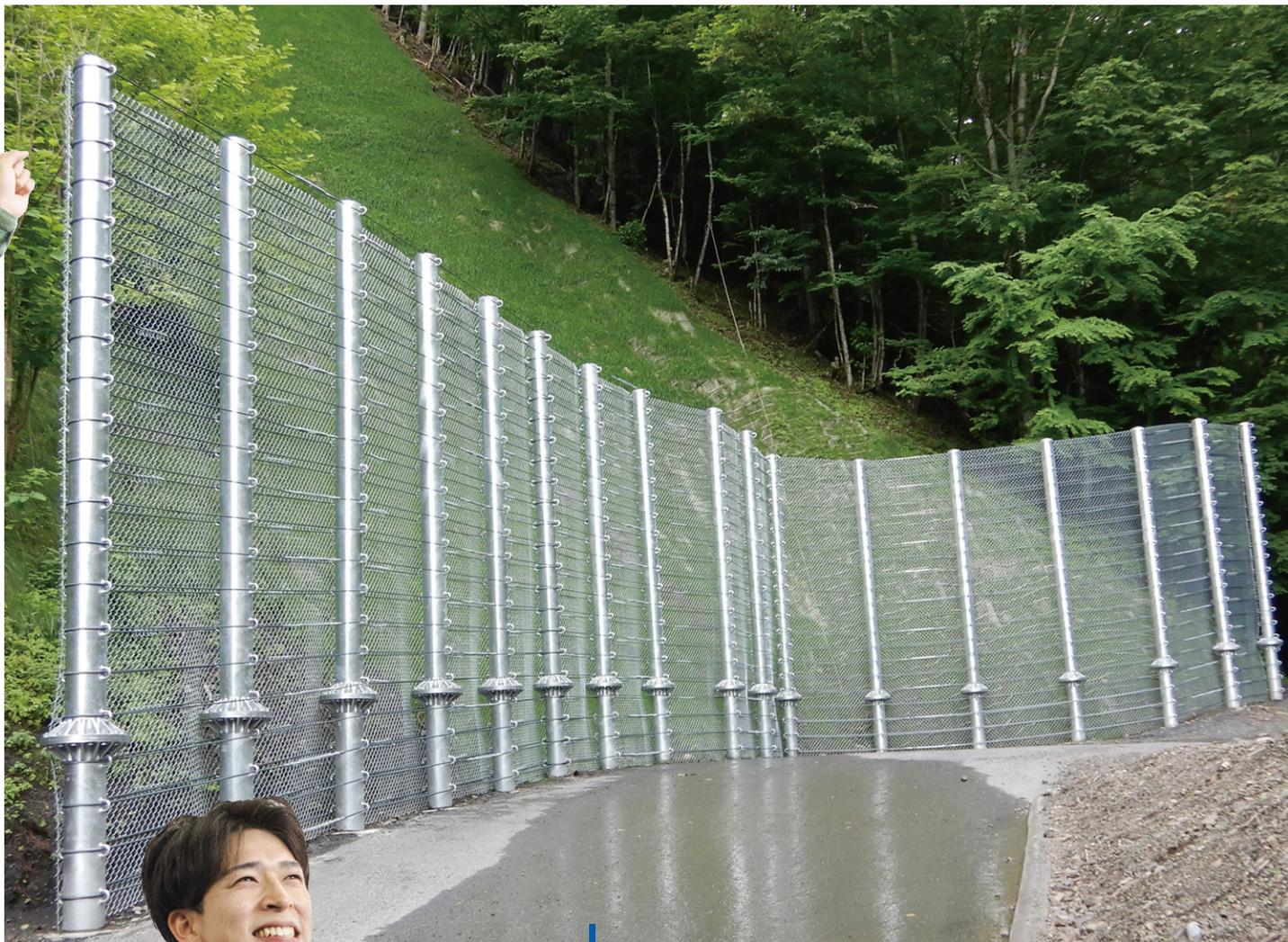
トライ&エラーの先に 待つ大きな達成感！

台風によって祖父の家屋が被災したことをきっかけに、多くの人の生活や命に寄与する仕事に興味を持つようになりました。ベルテクスは、土砂や落石のような災害対策と密接に関わる公共性の高い製品を扱っていること、文系出身の自分でも知識を一から学べるという安心感があるという点で就職を決めました。

現在は国や地方自治体が発注する公共事業に対して、土砂や落石などの防護柵の提案営業を担当しています。落石調査や設計、施工に一貫して携わるため、一つの物件に長い時間と労力を要します。だからこそ、自分が関わったモノがカタチになる際の喜びや達成感はとても大きいですね。



趣味
登山



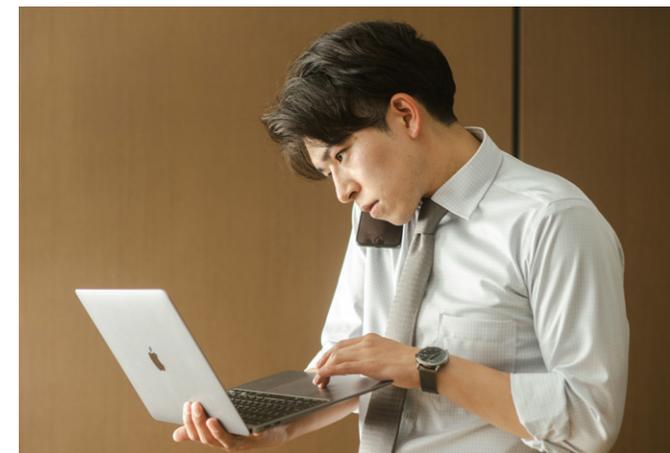
充実した社内研修でしっかり学べます！

僕は、建築や土木の知識・経験もない文系出身者なので、ベルテクスのような専門性の高い職場に不安がありました。しかし、オンラインセミナーや現場見学などの学習環境が整っていたので、安心してじっくり専門知識を学ぶことができました！



僕は祖父の影響で登山を始め、ボルダリングもやっているのですが、その楽しみは登る前に道のりを考えて、トライ & エラーを繰り返しながら頂点を目指すこと。試行錯誤しながら頂点に達した時の達成感は仕事にも通じます。

これから就職活動をする方には、ぜひその会社で働く自分をイメージしてみてください。実際に入社してみないと分からない部分が多いからこそ、人事担当者や先輩社員と多く接し、より具体的にイメージすることが大切だと思います。



若手社員 の 一日

営業

東日本開発営業部
入社7年目
林 里香



DAILY TIME SCHEDULE



8:00

9:00

10:00

11:00

出社

始業時間の15分前には
出社するように
しています。



よし！
15分前！

部門ミーティング

部門内で仕事の進捗状況や、
設計依頼の振り分けなどをしています。



ここはな...

開発検討

営業や顧客の要求を満たすような
新製品の開発をしています。
製品の要求を満たせているかを判断
するために実験を行ったりしています。



POINT
特許件数は
業界TOP!

出社

朝は早めに来て
一日の予定を
確認します。



早めの出社で
朝のコーヒー♡

部門ミーティング

先週の活動内容や
追跡物件の進捗などを報告し
部門内で共有しています。



POINT
ミーティングは
週1実施!

顧客への提案営業

ベルテックスの製品を採用してもらうために、
顧客からの課題や要望をヒアリングし
解決に繋がる製品を提案しています。



POINT
訪問件数は
1日5件ほど!

技術

コンクリート事業部
入社2年目
森 祥祐介



ランチタイム!

営業先で
美味しいお店を
探すのが楽しみ!

12:00

ランチタイム!

お昼はいつも
母親の手作り弁当。
ありがとう!

12:00

営業×技術で ミーティング

顧客が抱えている
問題に対して、
どうすれば解決できるかを
営業と技術で
協議しています。

✔ POINT
部門間で連携して
仕事を進めます!

13:00

14:00

こんな案も
ありますね



見積作成

関係部署と相談しながら
価格の設定を行い
見積書を作ってます。

15:00

計算書作成

製品の形状を決めたり、
壊れないような製品を作るための
計算書の作成をしています。



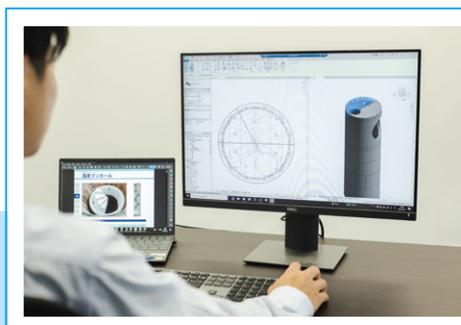
✔ POINT
見積金額が
億単位になる
ことも!



16:00

提案資料の作成

cadを使って営業の方が
顧客に提案する図面を作成しています。
図面が採用されたときは達成感を得ます!



準備

翌日のスケジュールを
確認し、提案内容の確認や
資料の準備などを行います。

17:00

退社

翌日の準備が
終わり次第、退社。
お腹すいた〜。

18:00

退社

退社は基本的に定時。
退社後は趣味の
スケボーを楽しみます。



今から
スケボー
やろうぜ!

19:00



寄り道して
かえろ〜





Instagram



vertex_recruit

メッセージを送信



♥ 「いいね！」 100,000 件



#ベルテクス #安心のカタチを造る #防災 #メーカー #気軽に観てね #インフラ #まちづくり #採用



ベルテクス リクルート

100,000 回視聴 2022/08/01 楽しんで頂けたら嬉しいです。

仕事と趣味
そこで得られた経験は
自分自身の成長を加速させる。



若手社員が大集合!?
ぶっちゃけトーク!!



- 6 仕事のやりがい
- 7 TW対応
- 8 裁量を持って
- 9 学びを活か
- 10 好業績



Q1.入社を決めては

ベルテクスって知ってる?!
その全貌を教えます!!

人事部 人材開発G 主任
高原 泰徳

Video player controls: play, volume, 2:22 / 3:33, mute, settings, full screen, share, etc.

【必見!】ベルテクスの様々な情報を発信しております!!



#ベルテクス #安心のカタチを造る #防災 #メーカー #ガッツリ観てね #インフラ #まちづくり #採用



誰も見たことのない「安心の」景色を見るために

自然災害の絶えないこの国で、
どこに住んでいても安心に暮らせるように、
遠く離れた家族や友人の無事を信じられるように、
子どもたちが心豊かに成長できるように、

安心に暮らせる世の中を造りたい。
私は強く思います。

困難なニーズに応え続けるオンリーワンの技術や、
誰も思いつかなかったユニークな発想、
そして、あらゆる事態に対応する全国規模のネットワーク、
私たちはそのすべてを結集して、安心の新しいカタチを造ります。

ベルテクスという社名とロゴには、社員それぞれが持つアイデア、
知恵、想い、行動によって“交点”に集い、
その“交点”の先にある“頂”を社員全員で目指そうという
強い意志が込められています。

合言葉は「チーム ベルテクス!!」

私たちは、まだ誰も見たことのない景色をみるために、
「チーム ベルテクス」で頂点を目指します。

ベルテクスにしか出来ないカタチを一緒に造っていきましょう。

ベルテクス株式会社
代表取締役社長

土屋明秀



TOP MESSAGE

事業所一覧



会社概要

社名	ベルテクス株式会社(Vertex Co., Ltd.)
代表者	代表取締役会長 田中 義人 代表取締役社長 土屋 明秀
本社	東京都千代田区麹町五丁目7番地2 TEL：03-3556-0464 (大代表)
設立	1935年4月29日
上場	親会社 株式会社ベルテクスコーポレーション (東証スタンダード市場)
資本金	100百万円
従業員	(単独)550名、(連結)1,110名 (2021.4.1現在)
事業内容	道路・農林・下水・雨水・開発造成の プレキャスト製品事業、鉄道事業、 メンテナンス事業、斜面・落石防災事業、 RFID事業、乳酸菌事業、アグリ事業

ABOUT VERTEX





VERTEX